

Brookz

Mediakaart

2023

Grootste
overnameplatform
van Nederland

Brookz feiten & cijfers



Over Brookz

Brookz is met 40.000 ondernemers, investeerders en adviseurs het grootste overnameplatform van Nederland. Brookz brengt sinds 2007 kopers, verkopers en adviseurs direct met elkaar in contact. Er zijn via Brookz al meer dan **7.400 bedrijven** verkocht. En afgelopen jaar gemiddeld 15 per week.

Brookz.nl

Op de website van Brookz komen iedere maand ruim 60.000 bezoekers die op zoek zijn naar informatie over het kopen of verkopen van een bedrijf. Gemiddeld bekijkt een bezoeker 6,3 pagina's en blijft 03.10 minuten op de website. Het Brookz-platform krijgt gemiddeld 1.700 nieuwe inschrijvingen per maand.

Brookz Alert

De nieuwsbrief van Brookz wordt elke maandag en donderdag om 10.00 uur naar 40.000 relaties verstuurd. Gemiddeld wordt een derde van alle nieuwsbrieven geopend, met een (door)clickratio van 10.4 procent

Brookz Events

Brookz organiseert ieder jaar 3 grote events: 2 x de Nationale Overname Dag (voor ondernemers) en het Fusie & Overname Jaarcongres (voor overnameprofessionals). In totaal komen daar meer dan 800 deelnemers.

Brookz 500

Een complete jaargids met alle adviseurs, advocatenkantoren, financiers en investeringsmaatschappijen in de Nederlandse MKB-overnamemarkt.

Brookz Social Media

Op linkedin heeft Brookz (inclusief account hoofdredacteur) ruim 16.000 volgers. Via Twitter, Facebook en Instagram worden nog eens ruim 7.500 mensen bereikt.

Brookz online communicatiemogelijkheden

Bedrijfsbanner homepage Brookz

The screenshot shows the Brookz homepage banner with the headline "Vind jouw bedrijf op het grootste overnameplatform van Nederland." Below the banner is a search bar with the text "Wat zoek je? (voorbeeld: ICT bedrijf)" and a "Zoeken" button. The navigation menu includes "Bedrijf kopen", "Bedrijf verkopen", "Adviseur zoeken", "Memberships", and "Waardebepaling".

Bedrijven in beeld

- Applicatie ontwikkelaar**: Midden Nederland | 1 FTE | Omzet op aanvraag | [Bekijk alle bedrijven](#)
- Producent flightcases**: Noord Nederland | 5-10 FTE | Omzet € 1.000.000

Kantoor uitgelicht

CROSS MINDS

CrossMinds is specialist in strategievorming, implementatie en fusie & overnames. Wij maken je bedrijf waardevoller en halen samen het beste resultaat.

[Meer informatie](#)

Koop of verkoop jouw bedrijf online

Brookz is met ruim 35.000 inschrijvingen verreweg het grootste overnameplatform van Nederland. Duizenden ondernemers, investeerders en adviseurs bezoeken dagelijks onze site. Wij je succesvol een bedrijf kopen of verkopen meld je dan nu aan.

[Start met Brookz](#)

Brookz in 1 minuut

Populaire sectoren

- IT, online en e-commerce: 172
- Bouw en installatie: 124
- Automotive en logistiek: 89

Een exclusieve positie van uw kantoor op de homepage van Brookz (60.000 bezoekers per maand).

Bedrijfsbanner bij alle profielen

The screenshot shows a Brookz profile page for "Specialist in productie industriële koffers". The profile includes a contact form, a table of company details, and a "Kantoor uitgelicht" section.

Contact verkoper

Naam:
 E-mail:
 Telefoon:
 Verzend bericht aan de verkoper
[Stuur bericht](#)

OMZET	AANTAL FTE	SECTOR	PROFIELNUMMER
€ 1.000.000	6-10	Industrie & productie	#29214
ESTAFIL	REGIO	TYP EILANTEN	RECHTSVORM
€ 200.000	Zuid Nederland	828	BV

Beschrijving
 De onderneming heeft een stevige marktpositie in Nederland op het gebied van de vervaardiging van industriële koffers o.a. flightcases, protective cases, maar ook schuiminterieurs. De onderneming heeft een breed en diep assortiment aan.

Bijzonderheden
 De klanten zijn vertegenwoordigd in een brede doelgroep, waarbij de onderneming beschikt over een loyaal klantenbestand (hoge retentie). De onderneming is voortdurend en blijvend innovierend. De onderneming is power actor in het binnen- als in het buitenland.

Procedure
 Na het ondertekenen van een geheimhoudingsverklaring is er een uitgebreid informatiememorandum beschikbaar waarin de activiteiten van de onderneming nader in detail worden toegelicht.

Reden voor verkoop
 De huidige ondernemer wil meer tijd gaan besteden aan andere (zijwielige) activiteiten.

Aangeboden belang
 De verkoper wenst het volledige bedrijf (100%) te verkopen.

Transactievorm
 De verkopende ondernemer geeft de voorkeur aan een Aandelentransactie, waarbij u aandelhouders wordt van de huidige onderneming.

Geslacht voor
 Deze onderneming is interessant voor strategische kopers/ investeerders. Het bedrijf is tevens interessant voor ondernemende MBI kandidaten met kennis van deze sector.

Kantoor uitgelicht

CROSS MINDS

CrossMinds is specialist in strategievorming, implementatie en fusie & overnames. Wij maken je bedrijf waardevoller en halen samen het beste resultaat.

[Meer informatie](#)

Gerelateerde bedrijven te koop:

- Internationale kofferwebshop**: Midden Nederland | 1 FTE | Omzet op aanvraag
- Technische groothandel in machineonderdelen**: Zuid Nederland | 6-10 FTE | Omzet € 2.500.000
- Gerenameerde ijzerhandel**: Midden-Nederland | 20-50 FTE | Omzet € 3.000.000

Brookz

Bedrijf kopen | Bedrijf verkopen | Adviseur zoeken | Memberships | Waardebepaling | [Profiel verkoper/profiel](#)

Brookz BV
 Science Park 106
 1098 XG Amsterdam
 020 - 303 87 30
[info@brookz.nl](#)

Een exclusieve positie van uw kantoor naast alle 2.000+ zoek- en verkoopprofielen.

Brookz online communicatiemogelijkheden

E-mail nieuwsbrief Toegevoegde waarde adviseur

Brookz

Beste Wijnand,

Om je bedrijf succesvol te verkopen, heb je kort door de bocht gezegd drie type adviseurs nodig: iemand die de deal wettig maakt, iemand die de deal lucratief maakt en iemand die de deal maakt.

Een jurist is onmisbaar om de deal wettig te maken. Wellicht heb je al een jurist die de algemene voorwaarden opstelt, de contracten van je medewerkers controleert of jou bijstaat tijdens een rechtszaak.

Goed om te weten is dat er juristen zijn met **gespecialiseerde expertise** op het gebied van bedrijfsovernames en -overdrachten. Die deskundigheid kan op de lange termijn veel juridische ellende voorkomen.

Bij ons zijn meer dan 100 gespecialiseerde advocatenkantoren in fusies en overnames aangesloten. Vind snel en eenvoudig een geschikte jurist via onze [Adviseur Zoekmachine](#).

ZOEK EEN JURIDISCH SPECIALIST

De drie door Brookz uitgelichte advocatenkantoren

 JPR ADVOCATEN JPR Advocaten JPR is een advocatenkantoor met ondernemende en gespecialiseerde advocaten vooral werkzaam voor bedrijven in Midden- en Oost-Nederland in de rol van huisadvocaat of als specialist, met efficiënte	 TK advocaten notarissen TeekensKarstens Wij willen uw vraagstukken op de beste en de meest praktische manier vertalen naar juridische oplossingen. Hielder specialiseert advies geven, met kennis van uw markt en oog voor uw situatie. Met een sterke, samenwerkende	 holla legal & tax Holla legal & tax Iedereen die zakendoet weet: grenzen zijn relatief. We begrijpen dat de wereld groter is dan alleen de regio. Mondiale ontwikkelingen zijn van directe invloed op uw lokale organisatie. Toesnelk boeien
---	---	--

Advertorial in een e-mail waarin Brookz adviseert een specialist bij het overnameproces in de hand te nemen. Deze e-mail gaat 2 maanden lang naar 2500+ nieuw geregistreerde ondernemers op Brookz.nl

Exclusieve partnermailing

Beste relatie,

Brookz brengt graag onze nieuwe relatie Malon Capital onder de aandacht.

Malon Capital is een hands-on investeerder die graag haar handen uit de mouwen steekt om ondernemingen (indicatie EBITDA 0,5-2,5 miljoen euro) te helpen groeien.

Het team richt zich op ondernemingen met groeipotentie en heeft bijzondere affiniteit met technisch bedrijven die inspelen op de lange termijn ontwikkelingen in hun marktsegment (o.a. maakindustrie, medtech, food, agri, chemie, materialen, afval en grondstoffen).

Kijk voor meer informatie [Introduceer document Malon Capital](#)

De partners van Malon Capital komen graag nader met u in contact.

Met vriendelijke groet,

Anne Elzinga
Niels Kok
Frank Hoogeveen

Kennemerplein 6, Haarlem | www.maloncapital.com | info@maloncapital.com

Download hier presentatie Malon Capital

Een exclusieve 1-op-1 partnermailing op het hele Brookz relatiebestand (40.000 relaties).

Bedrijfsbanner in Brookz nieuwsbrief

Bekijk het nieuwste aanbod te koop aangeboden bedrijven op Brookz.

Brookz **VERKOOP JE BEDRIJF**

Dit is een selectie van de nieuwste bedrijfsprofielen.
Op www.brookz.nl vind je het volledige aanbod van alle aangeboden en gevraagde bedrijven.

Bedrijven te koop

Zakelijke dienstverlening

- > **Administratiekantoor**
Omzet € 1.100.000 | 6-10 FTE | Midden-Nederland
Het kantoor met een goede positie in MKB- & ZZP-markt past bij een collega-administratiekantoor/belegger die dit platform als start wil gebruiken... >>>
- > **Administratiekantoor**
Omzet € 170.000 | 1 FTE | Niet locatie gebonden
- > **Accountantskantoor**
Omzet € 275.000 | 2-3 FTE | Zuid-Nederland
- > **Accountantskantoor**

Kantoor uitgelicht

CROSS MINDS

Crossminds is specialist in strategievorming, implementatie en fusie & overnames. Wij maken je bedrijf waardevoller en halen samen het beste resultaat.

[Meer informatie](#)

Een exclusieve banner van uw kantoor op een premium positie in de Brookz nieuwsbrief (40.000 relaties).

Brookz online marketingpakket

Brookz.nl Bereik 50.000 bezoekers per maand

3 x mee: 15%
staffelkorting

1 week	Exclusieve bedrijfsbanner 'Kantoor uitgelicht' op homepage Brookz	€ 1.000,00	€ 2.500,00
1 week	Exclusieve bedrijfsbanner 'Kantoor uitgelicht' bij alle 2.000+ bedrijfsprofielen	€ 1.000,00	€ 2.500,00
2 weken	Exclusieve bedrijfsbanner bij alle profielen van de voor jullie relevante sector	€ 1.500,00	

Email marketing Bereik 40.000

3 x mee: 15%
staffelkorting

1 x	Exclusieve bedrijfsbanner 'Kantoor uitgelicht' in nieuwsbrief	€ 1.000,00	2.500,00
1 x	Publicatie nieuwsbericht	€ 1.000,00	2.500,00
1 x	Advertorial in nieuwsbrief	€ 750,00	1.900,00
1 x	Partnermailing op Brookz relatiebestand	€ 6.500,00	
1 maand	Informatieve mailing als adviseur (Juridisch/M&A/Fiscaal/Investering) Verstuurd naar 2.500+ ondernemers	€ 750,00	

* alle bedragen zijn exclusief BTW

Brookz toelichting Online Marketingpakket

Exclusieve bedrijfsbanner op homepage, nieuwsbrief en bij alle profielen

Exclusieve bedrijfsbanner (tekst +bedrijfslogo) van uw kantoor onder vermelding 'Kantoor uitgelicht' op de homepage van Brookz.nl, in de nieuwsbrief en bij alle 2.000+ zoek- en verkoopprofielen.

Exclusieve partnermailing op Brookz relatiebestand

Een exclusieve 1-op-1 partnermailing van uw kantoor of investeringsmaatschappij op het hele Brookz relatiebestand (40.000 adressen).

Plaatsing bedrijfsbanner/advertorial

Plaatsing van een bedrijfsbanner/advertorial in de nieuwsbrief en distributie via Brookz LinkedIn, Twitter en Facebook.

Publicatie nieuwsbericht geslaagde deal

Plaatsing van een nieuwsbericht over een geslaagde transactie in de nieuwsbrief en distributie via Brookz LinkedIn, Twitter en Facebook.

E-mail nieuwsbrief toegevoegde waarde adviseur'

Advertorial in een e-mail waarin Brookz adviseert een specialist bij het overnameproces in de hand te nemen. Deze e-mail gaat 2 maanden lang naar 2500+ nieuw geregistreerde ondernemers op Brookz.nl

Brookz 500



Ultieme jaargids

De Brookz 500 is de ultieme jaargids met een overzicht van de belangrijkste adviseurs, investeerders, advocaten en overige dienstverleners in de Nederlandse MKB-overnamemarkt.

De Brookz 500 wordt in een oplage van 10.000 exemplaren verspreid onder ondernemers, DGA's en investeerders van MKB-ondernemingen en familiebedrijven. In de Brookz 500 vinden ondernemers en investeerders die willen overnemen of hun bedrijf verkopen de professionele adviseurs, advocaten en overige dienstverleners die hun daarbij kunnen ondersteunen en begeleiden.

Redactioneel bedrijfsprofiel

In de Brookz 500 kan een kantoor kiezen voor extra exposure in de vorm van een redactioneel bedrijfsprofiel van 1,2 of 3 pagina's en zijn er mogelijkheden om deel te nemen aan een rondetafel interview.

Communicatiemogelijkheden

Titel	Brookz 500 (editie 2024)
Oplage	10.000 exemplaren
Versijnt	23 november 2023
Frequentie	1 x per jaar

Uitgebreide vermelding

Uitgebreide vermelding (extra tekst, bedrijfslogo en contactgegevens kantoor) € 750*

Redactioneel bedrijfsprofiel

3/1 pagina (850 woorden tekst + fotografie) € 4.950

+ Rechtenvrij gebruik van het bedrijfsprofiel voor andere marketingdoeleinden

2/1 pagina (700 woorden tekst + fotografie) € 3.950

+ Rechtenvrij gebruik van het bedrijfsprofiel voor andere marketingdoeleinden

1/1 pagina (400 woorden tekst + fotografie) € 2.950

+ Rechtenvrij gebruik van het bedrijfsprofiel voor andere marketingdoeleinden

Advertenties

2/1 reguliere advertentiepagina € 3.950

1/1 reguliere advertentiepagina € 2.950

Rondetafel interview

Thema's: M&A, Legal, Private Equity en Corporate Recovery

6/1 pagina's redactie met fotografie
U bent één van de drie geïnterviewde deelnemers/experts € 2.250

+ Rechtenvrij gebruik van het redactionele artikel voor andere marketing doeleinden

Bij een Redactioneel bedrijfsprofiel, advertentie en/of een Rondetafel interview krijg je er kosteloos een uitgebreide vermelding bij t.w.v. € 750.

* Genoemde prijzen zijn inclusief productiekosten maar exclusief BTW.

Nationale Overname Dag



Concept

- De Nationale Overname Dag (NOD) is een landelijk event waarbij (potentiële) kopers, verkopers, investeerders en adviseurs elkaar persoonlijk kunnen ontmoeten in een informele sfeer. Er worden tussen de 175 - 200 deelnemers verwacht.
- Deelnemers aan de NOD krijgen via plenaire sessies en facultatieve workshops informatie over alle belangrijkste aspecten die bij een overname komen kijken: zoeken & vinden van een koper en verkoper, waardering, financiering, juridische en fiscale aspecten.
- Alle workshops worden verzorgd door een expert en een ondernemer/klant waardoor een hoog praktijkgehalte gewaarborgd is.
- Tijdens de dag is er ook een permanente informatiemarkt waar deelnemende participanten en kennispartners zich via een stand kunnen presenteren.
- Website: www.nationaleovernamedag.nl

Doelgroep(en)

- De NOD is een landelijk evenement voor kopers, investeerders en verkopers van bedrijven en is met name bedoeld voor ondernemers.
- Daarnaast is de NOD selectief bedoeld voor professionele dienstverleners die bij deze transacties betrokken zijn: fusie- en overnameadviseurs, (fiscaal) juristen, advocaten, accountants en participatiemaatschappijen.

Doelstelling(en)

- Deelnemers van relevante en praktische informatie voorzien.
- Informele ontmoetingsplek en netwerkgelegenheid voor kopers, verkopers en adviseurs.
- Participanten de mogelijkheid geven zich inhoudelijk te profileren.

NOD participatiemogelijkheden

Pakket A **Hoofdsponsor** 12.500 euro

- Inhoudelijk verzorgen van 2 x een workshop
- Interview *on stage* met directeur organisatie
- Logo en naamsvermelding op alle communicatie-uitingen
- Bijsluiter in de sponsortas
- Standruimte in centrale informatieruimte van 6 m²
- Banner met logo in de plenaire zaal
- Inschrijfkorting voor relaties (199 in plaats van 299 euro)
- 6 gratis toegangskarten voor eigen medewerkers
- Branche-exclusiviteit

Pakket B **Kennispartner** 5.950 euro

- Inhoudelijk verzorgen van minimaal 1 x een workshop
- Logo op de website www.nationaleovernamedag.nl
- Logo op promotie-flyer
- Bijsluiter in de sponsortas
- Standruimte in centrale borrelruimte van 4 m²
- Inschrijfkorting voor relaties (199 in plaats van 299 euro)
- 4 gratis toegangskarten voor eigen medewerkers

Pakket C **Produktsponsor** 2.500 euro

- Exposure aan te bieden product/dienst in centrale ruimte
- Logo en naamsvermelding op alle communicatie-uitingen
- Bijsluiter in de sponsortas
- 2 gratis toegangskarten voor eigen medewerkers

Nb Alle bedragen zijn ex btw

F&O Jaarcongres



Concept

- Het **Fusie & Overname Jaarcongres** is hét kennis- en netwerkevent voor overnameadviseurs en alle andere partijen die betrokken zijn bij fusies en overnames met een dealwaarde tussen de 2 – 100 miljoen euro.
- Er worden tussen de 200 – 250 deelnemers verwacht.
- Deelnemers aan het **Fusie & Overname Jaarcongres** delen via plenaire keynotes en netwerksessies ervaringen en praktijkcases over actuele onderwerpen op het gebied van fusies, overnames en financiering.
- Tijdens het **Fusie & Overname Jaarcongres** is er ook een permanente informatie-markt waar participanten en kennispartners zich via een stand kunnen presenteren.
- Aansluitend op het middagprogramma vindt de uitreiking plaats van de **F&O Awards**.
Website: www.fo-jaarcongres.nl
- Deelnemers bijpraten, inspireren en laten delen in praktijkervaringen.
- Informele ontmoetingsplek en netwerkgelegenheid.
- Participanten en kennispartners de mogelijkheid geven zich te profileren.

Deelnemerskosten

Deelnemers aan het Fusie & Overname Jaarcongres betalen 349 euro (ex btw) voor het volledige programma inclusief diner-buffet na afloop.

Medewerkers en relaties van de aangesloten kennispartners krijgen een korting van 100 euro en betalen 249 euro (ex btw).

F&O Jaarcongres participatiemogelijkheden

Pakket A **Hoofdsponsor** 12.500 euro

- Inhoudelijk verzorgen van 3 x een workshop
- Interview on stage met directeur organisatie
- Logo en naamsvermelding op alle communicatie-uitingen
- Redactionele aandacht met een 3-pagina interview in Brookz 500
- Bijsluiter in de sponsortas
- Standruimte in centrale informatieruimte van 8 m2
- Bannier met logo in de plenaire zaal
- Inschrijfkorting voor relaties (249 in plaats van 349 euro)
- 4 gratis toegangskarten voor eigen medewerkers
- Branche-exclusiviteit

Pakket B **Kennispartner** 5.950 euro

- Inhoudelijk verzorgen van minimaal 1 x een workshop
- Logo en naamsvermelding op alle communicatie-uitingen
- Bijsluiter in de sponsortas
- Standruimte in centrale borrelruimte van 4 m2
- Inschrijfkorting voor relaties (249 in plaats van 349 euro)
- 2 gratis toegangskarten voor eigen medewerkers

Pakket C **Produktsponsor** 2.500 euro

- Exposure aan te bieden product/dienst in centrale ruimte
- Logo op promotieflyer en inschrijfwebsite
- Bijsluiter in de sponsortas
- 2 gratis toegangskarten voor eigen medewerkers

Nb Alle bedragen zijn ex btw

Partner Brookz Sectormonitor

Brookz brengt jaarlijks voor de 11 belangrijkste sectoren een (geactualiseerde) Sectormonitor uit. In elke Sectormonitor staat een uitgebreide samenvatting van de belangrijkste trends, ontwikkelingen, kansen en bedreigingen. Daarnaast een overzicht van het aantal koop/verkoop transacties en de betaalde EBITDA multiples in de desbetreffende de sector.

Een jaar lang exclusief Brookz Sectorspecialist?

Wij bieden u als advieskantoor de optie om een jaar lang de exclusieve Sectorspecialist te zijn van een specifieke sector. Dit houdt o.a. in:

- Inhoudelijke kennispartner van een Brookz Sectormonitor 2023
- Actieve expertrol in de Sectormonitor
- Publicatie eigen praktijkcase binnen de Sectormonitor
- Zichtbaar en vindbaar op website Brookz als Sectorspecialist (60.000 bezoekers p/m)
- Exclusieve mailing met Sectormonitor op Brookz relatiebestand (40.000+ relaties)
- Publicatie Sectormonitor in de Brookz nieuwsbrief (40.000+ relaties)

Investering: 7.500 euro*

Partner Brookz Sectormonitor

SECTOREN*

Bouw en Installatietechniek

Groothandel *(Ingevuld t/m 31 december 2023)*

E-Commerce *(Ingevuld t/m 31 december 2023)*

Detailhandel

Media, reclame en communicatie

Agri & Food

Gezondheidszorg & farmacie

Zakelijke dienstverlening *(Ingevuld t/m 31 december 2023)*

Horeca, toerisme en recreatie

[IT-Software & Dienstverlening](#) *(Ingevuld t/m 31 mei 2025)*

Automotive, transport en logistiek *(Ingevuld t/m 31 mei 2023)*

[Industrie en productie](#)

[Verpakkingsindustrie](#) *(Ingevuld t/m 30 november 2023)*

* Indien de wens is om over een specifieke sector te communiceren zoals uitzendbureaus, kinderdagverblijven, is dit ook mogelijk. Informeer hiervoor naar de mogelijkheden.

Partner Brookz Sectormonitor

Sectormonitor in samenwerking met Sectorspecialist



Expertview van Sectorspecialist

I Expertview Kennispartner

De sector IT, online & e-commerce bestaat grofweg uit vier disciplines:

HARDWARE Dit zijn de tastbare computers, printers, beeldschermen, processoren of chips. Denk aan een fabrikant van chips (zoals Intel), fabrikanten van machines die chips maken (zoals ASML), fabrikanten van computers (zoals Apple) en fabrikanten van telefoons (zoals Samsung). Maar denk ook aan kabels, telefoonhoesjes of draadloze koptelefoons.

SOFTWARE Dat is de door programmeurs ontwikkelde code die de hardware aanstuurt. Dit kan de software van bijvoorbeeld een telefoon zijn of de software op een laptop. Met deze software kun je de apparatuur (hardware) gebruiken.

IT-DIENSTEN Hier werkt het leeuwendeel van de mensen. Dit is de dienstverlening op commerciële basis gericht op het in gebruik nemen van hardware en/of software, alsmede de ondersteuning bij het operationele gebruik.

PLATFORMEN Denk hierbij aan de talloze webshops (zoals Bol.com), maar ook aan online platformen (zoals Uber), de verscheidenheid aan apps (zoals Tinder) en marketplaces (zoals Marktplaats).

Bijdrage aan werkgelegenheid

4,7%

Bijdrage aan BBP

5,2%

KANSEN EN UITDAGINGEN

De sector IT, online & e-commerce draagt voor zo'n 5 procent bij aan de werkgelegenheid en voor meer dan 5 procent aan het BBP. De sector kent een grote diversiteit aan bedrijven, waaronder:

- Webshops
- Bedrijven in telecommunicatie
- IT-dienstverleners
- Softwareontwikkelaars
- IT-adviesbureaus
- Datacenters
- Gegevensverwerkers
- Webhostingbedrijven
- Marktplaatsen/marketplaces
- Online platformen

Brookz
Sectormonitor 4

Aanleveren praktijkcase Sectorspecialist

IV Case Kennispartner



Case verkoper

Waterverkoper

Ondernemer Marcel van Boheemen wist met Xantion in 10 jaar een mooi ICT-bedrijf op te bouwen. Om alvast voor te sorteren op een mogelijke exit, ging hij in zee met investeringsmaatschappij MKB Fonds. 'Ik ben altijd gefocust geweest op waarde, niet op winst.'

Marcel van Boheemen (55) had al een mooie carrière achter de rug bij verschillende ICT-bedrijven, toen hij in 2007 besloot voor zichzelf te beginnen. Hij was er achter gekomen dat er vooral bij MKB bedrijven veel behoefte was aan persoonlijke en tegelijk professionele ICT-on-

dersteuning. Anderzijds bestond bij deze bedrijven de wens om de ICT-kosten beter in de hand te houden. Van Boheemen: 'Met het traditionele uurloon-factuurmodel wist ik als ondernemer vaak niet waar je aan toe was. In het slechtste geval was je aan de goden overgeleverd.'

Brookz
Sectormonitor 10

Partner Brookz Sectorsmonitor

Voorbeelden communicatie richting klant

Nieuwsbrief Sectorsmonitor
40.000 relaties

Nieuwsbrief advertorial
40.000 relaties

Brookz Sectorsmonitor
In samenwerking met Crossminds

Bouw & installatietechniek

Sectorsmonitor Bouw & Installatietechniek

Wil je een bedrijf kopen of je bedrijf verkopen in de sector Bouw & Installatietechniek? Daar kan deze Brookz Sectorsmonitor voor de bouw & installatietechniek jou bij helpen.

Met deze Sectorsmonitor willen wij (potentiële) kopers en verkopers tellen en cijfers presenteren die inzicht geven in het aantal transacties en de waarde-ontwikkeling van bedrijven in de sector bouw & installatietechniek. Want bij ieder koop- of verkooptraject geeft een gedegen voorbereiding rust, overzicht en structuur.

Download de 'Brookz Sectorsmonitor Bouw & installatietechniek' voor relevante informatie over de sector, de werking van de fusie- en overnamemarkt en actuele...

Bedrijven te koop
IT, online & e-commerce

> **SaaS-bedrijf voor metaalverwerkingsindustrie**
Omzet € 400.000 | 11-20 FTE | Niet locatiegebonden
Specifiek biedt de onderneming diensten aan die zien op het automatiseren van het offerte en verkoopproces op abonnementsbasis...
>>

> **ICT-bedrijf**
Omzet € 1.000.000 | 1 FTE | Noord-Brabant

> **Weshop in Android-mediaboxen**
Omzet € 72.000 | 1 FTE | Niet locatiegebonden

[Bekijk hier meer IT-bedrijven](#)

Zakelijke dienstverlening

> **Assessmentbedrijf**
Omzet € 100.000
| 2-5 FTE
| West-Nederland
De onderneming ontwikkelt (vakspecifieke) competentievragenlijsten en assessments waarmee deze online worden uitgezet, afgenomen en beheerd...
>>

> **Full-service makelaarskantoor**
Omzet € 1.000.000
| 2-5 FTE
| Overijssel

> **Accountancybureau**

Sectorsmonitor: Agri & Food

Brookz Sectorsmonitor
Agri & food

Wil je een bedrijf kopen of je bedrijf verkopen in de sector Agri & Food? Daar kan deze Brookz Sectorsmonitor voor de agri & food jou bij helpen.

Met deze Sectorsmonitor willen wij (potentiële) kopers en verkopers tellen en cijfers presenteren die inzicht geven in het aantal transacties en de waarde-ontwikkeling van bedrijven in de sector agri & food. Want bij ieder koop- of verkooptraject geeft een gedegen voorbereiding rust, overzicht en structuur.

[Download het rapport](#)

Recente deals

Brookz
Hoe het werkt | Bedrijf kopen | Bedrijf verkopen | Memberships | Adviseur zoeken

Brookz Sectorsmonitor IT, Online & E-commerce
Geactualiseerd 14 september 2021

Wil je een bedrijf kopen of je bedrijf verkopen in de sector IT, Online & E-commerce? Daar kan deze Brookz Sectorsmonitor voor de IT, online & e-commerce jou bij helpen.

Met deze Sectorsmonitor willen wij (potentiële) kopers en verkopers tellen en cijfers presenteren die inzicht geven in het aantal transacties en de waarde-ontwikkeling van bedrijven in de sector IT, online & e-commerce. Want bij ieder koop- of verkooptraject geeft een gedegen voorbereiding rust, overzicht en structuur.

Download de 'Brookz Sectorsmonitor IT, online & e-commerce' voor relevante informatie over de sector, de werking van de fusie- en overnamemarkt, actuele aangeboden en praktijkvoorbeelden van andere kopers die een IT, online & e-commerce-bedrijf hebben gekocht en verkopers die hun IT, online & e-commerce-bedrijf hebben verkocht.

Sectorinformatie

De sector IT, online & e-commerce bestaat grofweg uit vier disciplines: hardware, software, IT-diensten en platformen. Denk bij de laatste aan de talloze weshops (zoals Bol.com), maar ook aan online platformen (zoals Uber) of verscheidenheid aan apps (zoals Tinder) en marktplaatsen (zoals Marktplaats).

Overnamemarkt

Het kopen en verkopen van IT, online & e-commerce-bedrijven is een levendige markt, alleen speelt deze zich grotendeels achter de schermen af. De sector vertegenwoordigt een relatief groot aandeel in het totaal aantal fusies en overnames in Nederland. Bijna één op de vijf fusies en overnames vindt plaats in de IT, online & e-commerce.

Waarde-ontwikkeling

Iedere partij die actief is op de overnamemarkt, wil weten wat de waarde van een onderneming is. Met de Brookz Overname Barometer peilen we ieder half jaar de zogenaamde multiples. Kijkend naar de afgelopen vijf jaar ligt de multiple voor de sector IT, online & e-commerce altijd fors hoger dan voor het MKB.

Praktijkcase

Om de beoogde overname van Wierorline te financieren, gingen oprichters Menno Born en René Westering van Infolaps in zee met investeringsmaatschappij Bolster Investment Partners. "We waren tegelijkertijd koper en verkoper."

[Download het volledige rapport](#)

Sectorsmonitor IT, Online & E-commerce

Brookz Sectorsmonitor
IT, online & e-commerce

Wil je gegevens in omvang het volledige bedrijfsovername rapport over de sector IT, Online & E-commerce in je inbox?

[Download het rapport](#)

Meer informatie over Crossminds

Lorem ipsum dolor sit amet, consectetur adipiscing elit, sed do eiusmod tempor incididunt ut labore et dolore magna aliqua.

CROSS MINDS

1 jaar zichtbaar en vindbaar op Brookz.nl
60.000 bezoekers p/m

Brookz contact

Voor meer informatie over de communicatie mogelijkheden via Brookz online, print of events in 2023 kunt u contact opnemen met:



Nick Jurgens

Manager M&A professionals Nederland

T + 31 (0) 20 303 87 30

M + 31 (0) 61 864 03 07

E nick@brookz.nl